

 **Rolesco**
Expert en solutions



RÉFRIGÉRATION



CLIMATISATION



POMPE À CHALEUR



VENTILATION



CHR



OUTILLAGE



Dans le cadre de notre développement, nous recrutons nos futurs talents

Technico-Commercial(e) Sédentaire (F/H) à Toulouse

Vous serez l'interlocuteur, expert technique, de nos clients. A ce titre, vous véhiculerez l'image de marque ROLESCO et assurerez un service de proximité réactif en respectant les engagements dans un climat de confiance et de convivialité. Ainsi vous :

- **Contribuez au développement des ventes** de l'agence et fidélisez les clients en réalisant des études techniques,
- **Conseillez et orientez les clients** (à la fois au comptoir et au téléphone) sur l'ensemble de la gamme de produits grâce à votre expertise technique,
- **Proposez des produits complémentaires** adaptés aux besoins des clients,
- **Prendrez en charge l'ensemble des études, des chiffrages** et veillerez au bon déroulement des opérations du devis à la livraison.

Profil :

- Bac +2 Génie climatique et frigorifique
- Expérience significative en réfrigération type bureau d'études
- capacité d'adaptation,
- sens du service
- excellente écoute, vous saurez développer une relation professionnelle de qualité auprès de vos interlocuteurs.

Vous souhaitez nous rejoindre ?

Déposez votre CV en agence ou envoyez le à recrutement@rolesco.fr



 **Rolesco**
Expert en solutions

 RÉFRIGÉRATION

 CLIMATISATION

 POMPE À CHALEUR

 VENTILATION

 CHR

 OUTILLAGE



Dans le cadre de notre développement, nous recrutons nos futurs talents

Technico-Commercial Itinérant (F/H) - Toulouse

Dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise, votre mission sera de développer et de fidéliser un portefeuille clients sur une zone géographique déterminée. Garant de l'image de marque ROLESCO auprès des prospects et des clients, vous véhiculerez l'image de marque ROLESCO et assurerez un service de proximité réactif en respectant les engagements dans un climat de confiance et de convivialité :

- vous **assurerez** un présence sur le terrain en visitant les clients et les prospects,
- vous **identifierez** et **analyserez** les besoins des clients et prospects et leur proposerez une solution technique adaptée,
- vous **développerez** l'activité commerciale de votre portefeuille (CA, Marge..) sur votre secteur en fidélisant les clients.
- vous serez **l'interlocuteur de nos clients** et à ce titre vous **véhiculerez l'image de marque ROLESCO** et assurerez un service de proximité réactif en respectant les engagements dans un climat de confiance et de convivialité.
- Vous **travaillerez** en étroite collaboration avec les agences de votre secteur avec qui vous formerez une réelle équipe.

Profil :

- Niveau bac+2, vous avez idéalement une double compétence technique et commerciale,
- Expérience en prospection et développement commercial,
- Doté d'une capacité d'adaptation, d'un réel sens du service et d'une excellente écoute, vous saurez développer une relation professionnelle de qualité auprès de vos interlocuteurs afin de développer l'activité commerciale.

Vous souhaitez nous rejoindre ?

Déposez votre CV en agence ou envoyez le à recrutement@rolesco.fr

